

15 лет назад сотрудники известных московских НИИ (НИИТеплоприбор, ЦНИИКА и др.), имевшие опыт в области создания АСУТП и разработки ПЛК, приняли решение объединить свой творческий потенциал. Так в 1988 г. в мире промышленной автоматизации появилась компания ИнСАТ.

Многое изменилось с того исторического момента. Стратегические интересы компании распространялись и на автоматизацию маленькой сушилки на птицефабрике, и на АСУ котлоагрегата ТЭЦ. Расширялся диапазон основных направлений деятельности компании. Сегодня в арсенале фирмы: разработка и поставка SCADA-пакетов, систем программирования контроллеров и комплектов SoftPLC; OPC-серверов, инструментария для их разработки; поставка широкого спектра оборудования для промышленной автоматизации, коммуникационного оборудования для последовательных каналов связи; разработка и внедрение АСУТП, комплексных систем управления интеллектуальными зданиями; обучение и переподготовка пользователей и обслуживающего персонала заказчика и многое другое.

Увеличивался опыт и авторитет специалистов компании в энергетике, химической, металлургической, пищевой, перерабатывающей и других отраслях промышленности.

Но одно осталось неизменным. Это творческий подход команды профессионалов к каждому новому проекту, стремление все к новым вершинам в области создания систем автоматизации, стремление максимально удовлетворить требования заказчика.

Редакция и редколлегия журнала "Автоматизация в промышленности" поздравляют коллектив компании ИнСАТ с 15-летием и желают дальнейшего процветания, укрепления позиций на рынке промышленной автоматизации в России и за рубежом, новых интересных разработок, взаимопонимания с партнерами и заказчиками.



ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ АВТОМАТИЗАЦИИ ТЕХНОЛОГИИ

Интервью с генеральным директором фирмы ИнСАТ И.Е. Аблиным

Илья Евгеньевич, возглавляемая Вами компания ИнСАТ вот уже 15 лет работает на рынке промышленной автоматизации. Расскажите, пожалуйста, с чего все начиналось 15 лет назад.

Это уже история. Можно сказать, мы были ветеранами кооперативного движения. Увы, медали сейчас за это не дают. А ведь в нашем одном из первых в стране многопрофильном кооперативе были практически одни технари-энтузиасты. А началось все с того, что разработчики Ломиконта — самого популярного контроллера второй половины 80-х, первой половины 90-х годов, решили двинуться по пути технического прогресса вне тесных рамок государственного учреждения. Тогда мы под этим понимали разработку софта для ПК, применяемых в промышленной автоматизации. Для многих в 1988 г. такая мысль казалась дикой, а сами ПК воспринимались как дорогая западная игрушка. Но нам сразу были понятны открывшиеся перспективы, и мы в сжатые сроки разработали сначала кросс-систему для программирования Ломиконтов, а затем и первый в тогда еще СССР SCADA-пакет VTC. Самое удивительное, но продукт, выпускавшийся в 1990-1994 гг., все еще работает на ряде объектов.

Поясните, пожалуйста, что означает название компании — ИнСАТ?

Собственно, все просто — что делаем, так и называемся: Интеллектуальные Системы Автоматизации Технологий.

Каковы основные направления деятельности компании?

Главная наша работа — это инструментальное ПО для разработки АСУТП. В этом направлении мы одновременно развиваем три основные ветки. Наш флагманский продукт — первая в России действительно объектно-ориентированная вертикально-интегрированная система MasterSCADA, реализованная по технологии "OPC в ядре системы". Вторая ветка — система программирования контроллеров MasterLogic. Этот продукт первоначально разрабатывался для PC-совместимых контроллеров, а сейчас у нас разворачивается ряд совместных с производителями контроллеров проектов по переносу исполнительной системы на архитектуру с другим ядром. И, наконец, третья ветка — инструментарий для разработки OPC-серверов и сами OPC-серверы для конкретных контроллеров. Не исключаю, что мы первыми в стране сориентировались на этот стандарт, выпустив в 1998 г. OPC-сервер для Ломиконтов, не могли бросить заслуженного ветерана без современной поддержки. Сейчас мы члены OPC Foundation и все наши продукты ориентированы на этот стандарт, включая новейшие — OPC-серверы в стандарте HDA для теплосчетчиков и контроллеров систем коммерческого учета с накапливаемыми архивами.

Еще одно направление работы — это заказное ПО на базе наших тиражируемых продуктов. Гибкость заложенных в них технологий позволяет быстро делать довольно разнообразные системы — от OPC-клиента для инструментария настройки регуляторов до диспетчерской системы огромного масштаба, содержащей в перспективе до полумиллиона датчиков.

Наряду с разработкой ПО, мы по-прежнему продолжаем делать АСУТП в различных отраслях, по-прежнему разнообразное оборудование для АСУТП и систем последовательных коммуникаций.

Немного особняком стоит продвигаемое нашим питерским отделением направление систем высокоточного дозирования, для которых мы выпускаем собственные специализированные контроллеры нескольких модификаций.

Кто является заказчиками компании ИнСАТ?

Трудно сказать, кто не является. Мы работаем практически во всем спектре рынка промышленной автоматизации. Послужной список внедрений насчитывает около 30 отраслей.

Илья Евгеньевич, вспомните самый первый проект, реализованный Вашей компанией.

Если говорить про АСУТП, то первый, точнее, первые два проекта, стартовавшие практически одновременно, в силу специфики времени остались без внедрения, закончившись рабочим проектом. Один из них — система для Новомосковского "Азота", другой — для ныне заграничной Добротворской ГРЭС. Слава богу, сейчас проекты доходят до стадии внедрения гораздо чаще. Но в этих двух проектах была заложена наша дальнейшая судьба: объекты химии и теплоэнергетики с тех пор нам наиболее близки.

Итак, со времени выполнения самого первого проекта молодой компании ИнСАТ, прошли годы. Были реализованы десятки проектов в различных областях промышленности. Неустанно велась разработка в области создания новых продуктов автоматизации. Подводя итоги деятельности компании за 15 лет, расскажите о достижениях фирмы за эти годы.

Мы живы, находимся в периоде расцвета и предлагаем рынку лучшие, по моему скромному мнению, в своем классе продукты. Причем мы не боимся сравнения и с мировыми лидерами.

С какими характерными трудностями приходится сталкиваться Вашим специалистам при реализации проектов?

Думаю, они известны всем не хуже нас. Я бы предпочел говорить о положительных тенденциях. В отличие от прежних времен заказчику уже не надо объяснять, зачем ему нужна автоматизация. Он нам сам это может объяснить. Остается показать, чем мы лучше других, а с этим уже гораздо легче.

Ни один достойный проект по автоматизации производства не может быть выполнен без команды про-

фессионалов, специалистов, влюбленных в свое дело. Какие специалисты работают в Вашей компании?

К сожалению, многие наши сотрудники теперь работают в ведущих западных компаниях нашего профиля. Но радует то, что нам удается в очень сжатые сроки с успехом воспитывать собственных замечательных специалистов — со студенческой скамьи и до уровня руководителей крупных проектов.

В ближайшем номере нашего журнала планируется обсуждение темы, посвященной брэндостроению в области промышленной автоматизации. На рынке промышленной автоматизации работают фирмы-производители аппаратных средств, разработчики ПО, системные интеграторы, дистрибьюторы и т.д. Учитывайте специфику деятельности этих фирм, как можно определить понятие брэнда?

Не думаю, что в нашей области есть в этом смысле специфика. Брэнд — это раскрученное имя. Есть два способа его раскрутить: быстрый — массивная реклама и надежный — хорошая репутация в результате успешно выполненных работ. Мы в основном двигаемся по второму пути.

Как Вы считаете, какие шаги должны быть приняты компанией, чтобы превратить имя фирмы в брэнд?

Как и в политике — оправдывать собственные рекламные обещания.

Компания ИнСАТ может претендовать на звание брэнда в своей области деятельности?

Четкого критерия здесь нет. Хотелось бы надеяться, что да, но судить об этом нашим заказчикам.

Мы говорили о достижениях компании ИнСАТ, вошедших в историю фирмы за прошедшие 15 лет. А какие цели и задачи стоят перед компанией впереди? К чему будет стремиться компания ИнСАТ?

Как коммерческая фирма мы должны стремиться к лидерству на рынке и увеличению объемов и прибыли. Но для души этого недостаточно. Поэтому, как инженерная компания, мы стремимся к тому, чтобы делать красивые программы и системы. Такие, которыми можно гордиться.

Чтобы Вы хотели пожелать сотрудникам компании ИнСАТ в связи с 15-летним юбилеем?

Мужаться. Они прошли огонь и воду, теперь им предстоят медные трубы.

123308, Москва, проспект Маршала Жукова, 1.

Телефоны: (095) 195-31-47, 195-69-92.

E-mail: info@insat.ru <http://www.insat.ru>

Интервью подготовлено редакцией журнала «Автоматизация в промышленности».